ОНЛАЙН КУРСЫ CBSD

CBSD

Курс

Аргументация

3	2	4
урока	часа теории	часа теории + практики



30 ЛЕТ

CBSD ОБЪЕДИНЯЕТ И РАЗВИВАЕТ РЫНОК РОССИЙСКОГО КОРПОРАТИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

30 ЛЕТ CBSD ОБУЧЕНИЕ БЕЗ ГРАНИЦ

как построены уроки

CBSD

теория

- **Введение в тему:** зачем это руководителю и цели урока
- **Видеолекция** с экспертом
- **Интерактивная презентация или текст**, которые не повторяют лекцию

самостоятельная работа

для тех, кто хочет пойти «глубже»

- **Задания для самостоятельной отработк**и — как можно применить полученные знания в своей работе, чек-листы, шаблоны и т. д.
- **Troubleshooting guide** — топ-5 ошибок по теме, и как их избежать
- **Краткая выжимка урока** — памятка для того, чтобы запомнить ключевые идеи урока и сохранить их для использования
- **Рекомендации по развитию** — действия, которые советуем выполнить для закрепления и углубления полученных знаний
- **Дополнительные материалы по теме** — для тех, кто хочет знать больше, предлагаем дополнительные статьи по теме урока

практика

- **Тест**, где представлены вопросы на запоминание, понимание, применение и даются ответы, почему вы ответили правильно и почему неправильно, — что позволяет еще раз вспомнить материал урока
- **Учебный кейс**, где нужно прочитать ситуацию и «разрулить» ее, используя знания, полученные из материалов урока
- **Видеокейс**, где нужно посмотреть ситуацию и «разрулить» ее, используя знания, полученные из материалов урока
- **Интерактивное упражнение**, где нужно совместить / выбрать / поставить элементы в правильном порядке — и таким образом запомнить материал урока

аргументация

В мире, где слова обладают мощью менять реальность, умение аргументировать свою точку зрения становится не просто навыком, а искусством. «Лучшая часть аргументации заключается не в победе, а в избежании проигрыша», — говорил Оскар Уайльд. Истинная ценность аргументации лежит в понимании и балансе, а не в противостоянии и конфликте.

Для руководителя, чья роль требует не только управления ресурсами и процессами, но и ведения переговоров, решения конфликтов и принятия решений, навыки аргументации оказываются в самом центре успешного лидерства. Ведь способность четко, убедительно и логично излагать мысли может преобразить простое сообщение в весомое, действенное воздействие на ситуацию и людей.

После прохождения курса «Аргументация» вы сможете излагать свои мысли просто и понятно. Узнаете, как выстроить и донести до слушателя эффективные доказательства и аргументы. Поймете, как подстраивать свои аргументы и коммуникацию под тот или иной тип по DISC для того, чтобы достигать результата.

CBSD

Вот только некоторые темы, которые вы узнаете в ходе курса:

Пирамида Минто, правила построения рассуждений, правила для длинного или сложного сообщения, аргументация и её основные элементы, правила тезиса и аргумента, цель убеждающего выступления, виды аргументов и поддержки, что важно помнить при общении с людьми разных поведенческих стилей, как выстраивать аргументацию с людьми разных стилей типологии DISC

аргументация

Название урока	Результат прохождения урока
1. Как излагать свои мысли просто и понятно	• Умеет разными способами структурировать сложную информацию • Знает, как за счет структуры облегчать восприятие содержания • Знает, как изложить информацию, используя принцип пирамиды Минто
2. Как говорить убедительно: как выстроить и донести убедительные аргументы	• Знает, что такое индукция и дедукция и как их использовать • Знает правила и принципы структурирования доказательств • Знает, как выстроить убедительные доводы и аргументы • Знает, как донести выстроенные аргументы
3. Как подстраивать аргументы и коммуникацию под тип собеседника по DISC	• Понимает, что важно для каждого типа сотрудника по типологии DISC : что нужно делать, и что не нужно • Понимает, как подстраивать свои аргументы и коммуникацию под тот или иной тип по DISC для того, чтобы достигать результата

CBSD

подробно про каждый урок курса «аргументация»

КАК ИЗЛАГАТЬ СВОИ МЫСЛИ ПРОСТО И ПОНЯТНО

- Как структурировать идеи на основе пирамиды Минто перед тем, как начать писать
- Как учитывать особенности аудитории при подготовке текста
- На что обращать внимание, когда вы подбираете слова, строите словосочетания и предложения
- Как четкая структура и осмысленное форматирование документа помогают аудитории понимать вас лучше
- Как находить и исправлять свои ошибки



#Выступление #Коммуникация# Письмо #Текст #Информация #Презентация #Пирамида Минто #Форматирование #Организация текста #Упрощение мыслей #Структурирование идей

Видеолекция

На этом уроке эксперт расскажет о некоторых инструментах и правилах, которые помогают структурировать мысли и доносить идеи до аудитории, и рассмотрит пирамиду Минто.

Интерактивная презентация (SCORM)

Вы узнаете, как писать текст в зависимости от особенностей аудитории, как подбирать слова и словосочетания, как писать просто и понятно и как искать и исправлять ошибки в тексте.

Учебный кейс

Анализ текста с точки зрения его структуры по пирамиде Минто.

Интерактивное упражнение

Чтение письма и анализ структуры текста с точки зрения пирамиды Минто. Распределение идей письма по уровням в соответствии с пирамидой Минто.

Задание на самостоятельную отработку

Проведение вашего следующего выступления на совещании либо подготовка письма или презентации по принципу пирамиды Минто.

Тест | **Рекомендации по развитию** | **Резюме** | **Дополнительные материалы** | **Топ–5 ошибок**

КАК ГОВОРИТЬ УБЕДИТЕЛЬНО: КАК ВЫСТРОИТЬ И ДОНЕСТИ УБЕДИТЕЛЬНЫЕ АРГУМЕНТЫ

- Каковы основные элементы аргументации (тезис, аргумент, поддержка)
- Каковы законы тезиса и аргумента
- Какие бывают виды аргументации
- Как особенности аудитории влияют на подходы к аргументации
- Какова последовательность изложения аргументов
- Что такое прямой и непрямой порядок элементов аргументации



#Коммуникация #Аргументация #Тезис #Аргумент #Поддержка #Иллюстрация #Аудитория #Выступление #Убеждающее выступление

Видеолекция

На этом уроке эксперт расскажет о том, какими могут быть подходы к аргументации в зависимости от настроя аудитории, и рассмотрит примеры эффективной аргументации. Обсудим важные правила обоснования своей точки зрения и убеждения других.

Интерактивная презентация (SCORM)

Вы подробно разберете основные элементы аргументации, законы аргумента и его виды, что такое поддержка и каковы цели убеждающего выступления.

Интерактивное упражнение

Отработка понимания видов, элементов и структуры аргументации.

Задание на самостоятельную отработку

Выбор задачи, для которой понадобится убедить в чем-либо другую сторону, формулирование тезиса, который вам нужно будет доказать, и разработка системы аргументации.

Тест | **Рекомендации по развитию** | **Резюме** | **Дополнительные материалы**

Топ–5 ошибок

КАК ПОДСТРАИВАТЬ АРГУМЕНТЫ И КОММУНИКАЦИЮ ПОД ТИП СОБЕСЕДНИКА DISC

- Как общаться с собеседником каждого типа по DISC, чтобы достигать наилучшего результата коммуникации
- Что раздражает и «закрывает» людей определенного типа по DISC
- Что важно для представителей каждого поведенческого стиля по DISC
- Как влиять через аргументы и коммуникацию в зависимости от типа по DISC



#Влияние #DISC #Поведенческий стиль #Типология #Коммуникация #Убеждение #Аргументация

Видеолекция

На этом уроке эксперт расскажет, как мы можем наиболее эффективно влиять на окружающих, понимая их особенности, подробно рассмотрит применение типологии DISC и поговорит об особенностях коммуникации с представителями разных стилей.

Интерактивная презентация (SCORM)

Вы подробно разберете каждый из поведенческих стилей типологии DISC.

Учебный кейс

Отработка коммуникации с представителями разных стилей типологии DISC.

Интерактивное упражнение

Выберите, представителя какого из четырех типов по DISC лучше всего убедит приведенный вариант аргументации.

Задание на самостоятельную отработку

С помощью карточек о четырех типах DISC определение того, что вы будете использовать в своем диалоге. Проведение короткого анализа и формулирование выводов на будущее после каждой встречи.

Тест | **Рекомендации по развитию** | **Резюме** | **Дополнительные материалы** | **Топ–5 ошибок**

стоимость

Передача готового курса

Из перечня готовых уроков CBSD

3 урока, 9-12 элементов урока (видео-лекция, лонгрид, тест, интерактивное упражнение, учебный/видео кейс, задание на самостоятельную отработку, Топ-5 ошибок, резюме урока, рекомендации по развитию, дополнительные материалы)

600 000 рублей + НДС

Подключение к курсу на ISpring

Из перечня готовых уроков CBSD

3 урока, 9-12 элементов урока (видео-лекция, лонгрид, тест, интерактивное упражнение, учебный/видео кейс, задание на самостоятельную отработку, Топ-5 ошибок, резюме урока, рекомендации по развитию, дополнительные материалы)

3 490 рублей вкл. НДС (на человека, на 6 месяцев)

СТОИМОСТЬ

Разработка урока с нуля

Согласно этапам работ, работа с экспертом заказчика

9-12 элементов урока (видео-лекция, лонгрид, тест, интерактивное упражнение, учебный/видео кейс, задание на самостоятельную отработку, ТОП-5 ошибок, резюме урока, рекомендации по развитию, дополнительные материалы

500 000 рублей + НДС

каталог готовых онлайн курсов

CBSD

курс	кол-во уроков	кол-во времени теории	кол-во времени теория + практика	ссылка на тизер/ скринкаст
1. Функции руководителя	8	4 часа	7 часов	
2. База для руководителей	5	3 часа	5 часов	Посмотреть тизер >>>
3. Бизнес-мышление	8	4 часа	7 часов	Посмотреть тизер >>>
4. Принятие решений	5	3 часа	5 часов	
5. Мотивация сотрудников	3	2 часа	4 часа	
6. Развитие сотрудников и наставничество	5	3 часа	5 часов	
7. Управление командой_база	4	2.5 часа	4.5 часа	
8. Управление командой_про	4	2.5 часа	4.5 часа	
9. Управление временем	4	2.5 часа	4.5 часа	

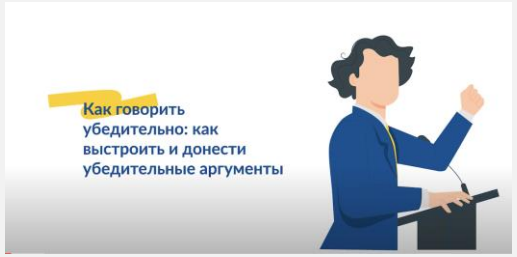
каталог готовых онлайн курсов (продолжение)

CBSD

курс	кол-во уроков	кол-во времени теории	кол-во времени теория + практика	ссылка на тизер/ скринкаст
10. Подбор и адаптация для руководителя	3	2 часа	4 часа	Посмотреть тизер >>>
11. Эффективная коммуникация	6	3.5 часов	6 часов	Посмотреть тизер >>>
12. Практики управления изменениями	3	2 часа	4 часа	
13. Финансовое мышление	3	2 часа	4 часа	Посмотреть тизер >>>
14. Аргументация	3	2 часа	4 часа	
15. Эмоциональный интеллект	3	2 часа	4 часа	
16. Навыки презентации	3	2 часа	4 часа	
17. Искусство управлять собой	4	2.5 часа	4.5 часа	
Дополнительная программа для руководителей и сотрудников любого уровня				
ИмениСебя или как поддержать энергию	36	7 часов	6 часов	Посмотреть тизер >>>

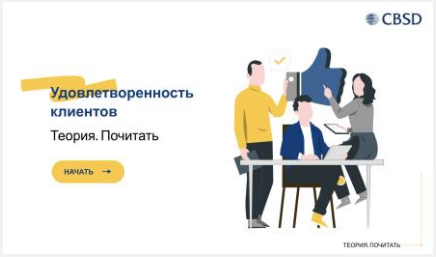
примеры элементов урока

Видеолекция – формат mp4



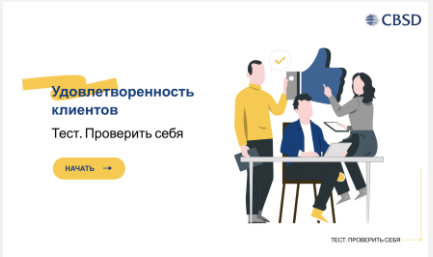
ПОСМОТРЕТЬ

Интерактивная презентация / лонгрид – формат SCORM



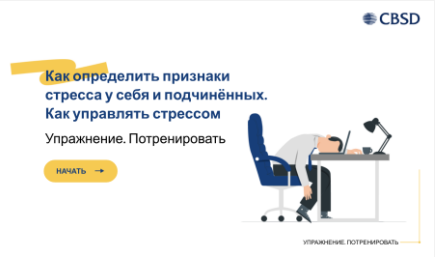
ПОЧИТАТЬ

Тест – формат SCORM



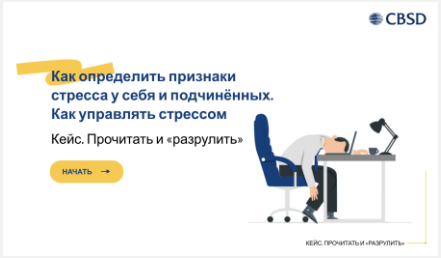
ПРОЙТИ

Кейс – формат SCORM



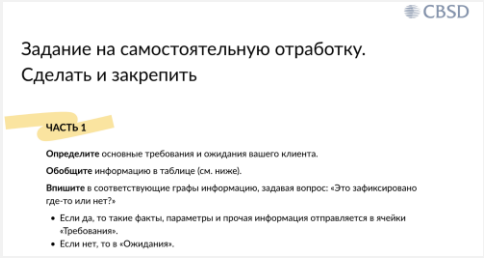
ПОТРЕНИРОВАТЬ

Интерактивное упражнение – формат SCORM



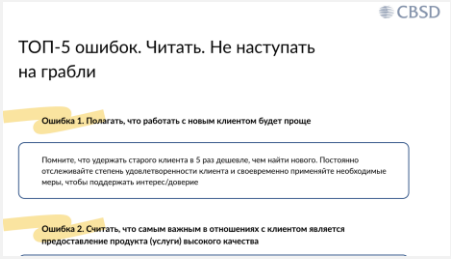
РАЗРУЛИТЬ

Задание на самостоятельную отработку – формат pdf



ЗАКРЕПИТЬ

Топ-5 ошибок – формат pdf



НЕ НАСТУПАТЬ НА ГРАБЛИ

посмотрите примеры уроков

Пройдите 3 урока бесплатно из курса Имени Себя (30 минут)

ПРОЙТИ УРОК

Посмотрите скринкаст урока по Делегированию (18 мин)

ПОСМОТРЕТЬ

Напишите нам, и мы подключим вас к демо курса или сделаем демо при встрече

Людмила Крылова
L_Krylova@cbsd.ru
+ 7 906 099 60 91



Посмотрите имеющиеся курсы для подключения на ISpring

ПЕРЕЙТИ

Наталья Лэм
N_Lamb@cbsd.ru

